



Pomoc dla szukających kapitału

Prawnicy wspierający przedsiębiorców szukających kapitału na GPW, New Connect czy rynku Catalyst świadczą coś więcej niż tylko usługi prawne

Polscy przedsiębiorcy postrzegani są jako najbardziej elastycznie i kreatywnie reagujący na skutki kryzysu gospodarczego. Wielu wytrzymało ten trudny czas na przeprowadzenie restrukturyzacji i optymalizacji działań, które w czasie koniunktury z różnych przyczyn były pomijane.

Rozwiązania kryjące się za logotypami Partnera GPW i Autoryzowanego doradcy, którymi many prawo się posługiwać, wydawałyby się do odłożenia na lepsze czasy. Tymczasem jednym ze skutków globalnego kryzysu było zaostrzenie rygorów pozyskania tradycyjnego finansowania przedsiębiorstw przez banki. Utрудnienia te spowodowały wzrost zainteresowania alternatywnymi formami finansowania i rozwoju działalności.

Takim źródłem pozyskania kapitału jest emisja akcji oraz obligacji. Skuteczne przeprowadzenie tych operacji wymaga specjalistycznego doradztwa prawnego. By pozyskać kapitał na rynku głównym GPW, na NewConnect czy przez emisję obligacji na rynku Catalyst przedsiębiorcy muszą przekonać inwestorów do wydania pieniędzy. Przekonać o atrakcyjności i perspektywach rozwoju prowadzonego biznesu.

Jednym z elementów tego działania jest sporządzenie rzetelnego dokumentu informacyjnego. Kwintesencja wymaganych w nim danych poprzedzona jest due diligence prawnym i finansowym. Wynik tego badania pozwala zdefiniować nie tylko potencjał, ale i ewentualne ryzyka, o których rynek musi wiedzieć.



Regulacje rynku kapitałowego w Polsce są wynikiem dążenia do ich spójności z dyrektywami unijnymi. Implementacja reguł obowiązujących Unię dotyczy nie tylko przepisów w aktach rangi ustawowej i rozporządzeniach wykonawczych. Skutkuje też jednolitym podejściem do zasad ładu korporacyjnego obowiązujących spółki publiczne. Stąd proces pozyskania kapitału ze wspomnianych powyżej źródeł wymaga poddania się regułom obowiązującym na rynku publicznym.

Rola doradcy prawnego jest w tym przedsięwzięciu kluczowa. Jego doświadczenie ma skutkować takim ułożeniem współpracy z przedsiębiorcą, aby ten mógł sprostać wymogom formalnym i osiągnąć cel. Zbudowane zaufanie powinno owocować również współpracą w zakresie wypełniania obowiązków informacyjnych, realizacji celów emisyjnych i przestrzegania zasad corporate governance.

Uczestnictwo w rynku publicznym nie tylko pozwala pozyskać kapitał na rozwój. Jest to także droga do pokazania wiarygodności i promowania zbudowanego przedsięwzięcia, co powinno ułatwiać

Od lewej: **Mariola Więckowska, Tomasz Buczak i Julita Ludwiniak** – partnerzy w Kancelarii CSW Więckowska i Partnerzy Radcy Prawni

w przyszłości możliwości nawiązania relacji biznesowych i pozyskiwanie kontraktów.

Autoryzowani doradcy i partnerzy GPW wypracowują z przedsiębiorcami odpowiednie standardy funkcjonowania na tym rynku. Często od podstaw sporządzają regulacje statutowe i wewnętrzne akty organizujące zarządzanie i nadzór w spółce. Jest pośród nich także istotny element dotyczący zarządzania ryzykiem, do niedawna nie brany pod uwagę.

Rynek kapitałowy to obszar, w którym finansowanie przedsiębiorców odbywa się także poza giełdą. Specyfika branż czy ryzyko finansowania przedsięwzięcia to tylko niektóre z czynników, które mogą decydować o pozyskaniu kapitału na podstawie umów zawieranych z firmami inwestycyjnymi, zwłaszcza funduszami typu PE/VC lub inwestorami branżowymi. Współpracując z licznymi funduszami i instytucjami znamy leżące po ich stronie oczekiwania wobec przedsiębiorców oraz warunki finansowania. **Ⓜ**

Mariola Więckowska
mwieckowska@kancelaria-csw.pl

